

eトレの詳しい情報はホームページへ！ [eトレ](#)発行人 教育開発出版株式会社  
〒168-0073 東京都杉並区下高井戸1-39-12  
Tel.03-3304-5291 Fax.03-3304-8791塾経営者の皆様へ  
耳寄り情報

# eトレ Times

イートレタイムズ 2021 初夏号

## CONTENTS

少子化に拍車がかかるこのコロナ禍に  
学習塾が今後も在り続けるためにできること  
労力は最小限に、しかし学習効果を  
最大限にする方法とは ..... ①②③

**eトレの心**(5) eトレの生みの親が語る  
素晴らしい学習塾 ..... ③

### 実撃! 隣のeトレ教室訪問

■クオード(千葉県4校舎) ..... ④  
チューターの方にも  
お話を伺いました! ..... ⑤

**eトレ**と**eトレLink**のコラボで、  
最大限の効果を出す夏に ..... ⑥⑦

教室指導と家庭学習の両輪で、  
確実に成果の出る夏に

**eトレ夏パック** ..... ⑧



**少子化に拍車がかかるこのコロナ禍に  
学習塾が今後も在り続けるためにできること  
労力は最小限に、しかし学習効果を最大限にする方法とは**

今回は、教育開発出版株式会社の鎌田部長を迎えて、コロナ禍の昨今、これから学習塾業界が変わらず在り続けるため何をすべきかなどについてエルソフト株式会社の佐々木と対談いたしました。

**コロナ禍で加速する少子化  
将来的な売上減少を前に、  
今できることとは**

佐々木) この度は、対談のお時間をいただき、ありがとうございます。これから学習塾業界について我々がどういった思いでいるかなど、ざっくばらんにお話しできればと考えております。

鎌田) こちらこそ、よろしくお願ひいたします。

さて、まずは避けて通れない話題として、世界中、現在進行形で予断を許さない状況が続いているコロナウイルス感染症の拡大が挙げられますね。経済産業省の特定サービス産業動態統計調査によると、学習塾業界の売上は他業種と比べて、昨年の緊急事態宣言下の4月、5月を除き、そこまでひどくない状況です。ただし、長期的に見ると影響は避けられないと考えられます。

2020年の出生数は約87万人台でした。コロナ禍により2021年は80万人を切ると言われています。これは想定より10年前倒しで少子化が進んでいる状況だそうです。10年後の中学生の数は、現在の7割くらいになります。単純に考えると、各学習塾の売上も7割となるの

佐々木) これは、本当に我々からの願いでもありますね。生徒数を増やすという目標だけではなく生徒単価を上げる。なかなか難しいという声を現場の先生方からお聞きしています。ただ、私も受験生の娘を持つ親ですが、その立場からお伝えすると、良い学習環境なり、方法なり、子どものモチベーションを上げるなり、新しいサービスの拡充に対して対応を支払うのは当然だと考えております。どの親御さんとも話しますが、それが有りません。今の親世代の価値観・判断

で、現在薄利で経営されている先生方はとてもではないですが、10年後経営を続けることはできないでしょう。これはコロナ以前の対談記事(『eトレTimes 2020年新春号』)にて弊社代表の糸井も話していた内容ですが、学習塾業界には欲のない先生方が多いと感じています。特に個人塾の先生など、半ばボランティアのような気持ちで、赤字ギリギリで経営されている方もいらっしゃいます。しかし、今後ずっと学習塾業界が在り続けるために、また後継者に苦労をさせないためにも、保護者の方々から適正な対価をいただいてほしいです。このことは、まずお伝えしたいことですね。



基準は、「安さ」ではなくなりつつあると感じています。実際に経産省の調査によると、学習塾における生徒単価は年々上昇しているようです。

## 「学力アップ」×「収益アップ」×「利便性アップ」が叶います

**佐々木** 子どもたちの学習環境を整え、学力向上に直結する便利なツールは世の中にたくさんあります。きちんと使っていけば必ず学習効果が出ます。ぜひその結果をしつかり謳い、自信を持って生徒単価を上げてほしいです。eトレならば、演習コースをきちんと収益化していただくことが大事ですね。eトレは、通常の授業にプラスし、料金を取れるオプションコースの設定が簡単にできます。通年のおプションコースはもちろんのこと、時期に合わせたコース設定も自由自在です。例えば、定期テスト前の対策コースや、講習期間での集中演習コースなど、教室に合わせたコースを設定してください。また、1コマあたり学年・科目混在の10人程度の生徒に対して、チューター1人で演習指導を回すことができます。ですので、生徒一人あたりの月謝をそこまで高くしなくとも、十二分に利益を生むことが可能です。

## 生徒のやる気や学力向上には、「人」との関わりが欠かせない

eトレ演習の「チューター」の存在が、学力アップと子どもの自立学習の鍵

**佐々木** eトレチューターの話が出たので、ツールには「人」ありき、という点について触れたいと思います。私の持論ですが、生徒がタブレット上で黙々と取り組むだけの学習は、優秀な生徒や集中力のある生徒でないと続けるのは難しい、と考えています。

そこで重要なのは、「人」の介在ですよね。形態は対面やオンライン、それこそタブレット上でもいいと思います。でもやはり対面で先生、eトレ演習で言うなら「チューター」が的確かつ、モチ

ベーションがアップするようなアドバイスや声掛けをする。これが学習効果を上げる一番の方法ではないでしょうか。

生徒一人ひとりのやる気や学力向上は、主婦や学生のチューターの腕にかかるべきものですので、チューターの役割が大切で

すし、いかに表面的ではない生徒対応の方針を共有できるかが大事だと感じています。とは言え、特別な技術がいるわけではありません。人と人との触れ合いなど当たり前のことが当たり前にできていれば、自然と生徒の学力が向上していく、これがeトレ演習指導の醍醐味です。子どもがそうした流れに乗って勉強の楽しさだつたり目的意識を持つたり、あるいはチューターの先生に認められたいといった思いの延長に自立での学習があり、それが波及して、家庭学習の質が上がっていくものだと思います。チューターの在り方に興味のある方は、eトレ公式YouTubeチャンネルの「eトレチューター」の理想像について」という動画をぜひご覧ください。今後も役立つ動画をアップしていくので、チャンネル登録もよろしくお願いします!

**鎌田** 先日もある大手学習塾さま向けにチューター研修を実施したばかりです。ご要望があれば、ぜひお声掛けください。

## 「労務軽減」と「人件費削減」をeトレで両立

余計な労務を減らし、本来の目的だけに照準を絞れる学習塾を増やす

**鎌田** 話を戻しますが、この超少子化時代に学習塾業界が発展し続けるには、生徒単価アップに加えて、人件費や労務を効率的かつ効果的に減らすことが大事だと考えています。

eトレであれば、先生方の労務や経費を減らすことができます。例えば労務面ですと、教材作成やテスト作成の手間が省けます。また経費面で言えば、人件費の削減が可能です。

eトレをご活用のとある学習塾さまでは、ご近所の元気な主婦にチューターを

お願いしていますが、講師として雇用するより、時給を安く設定できているそうです。また、卒塾生の大学生にeトレ演習コースを仕切らせている学習塾さまもあります。そして、理科・社会は学年ごとの授業ではなく、eトレで学年混在の集団個別演習で対応することで、人件費を削減できます。副産物として、学習塾業界に未だ根強く残る激務という認識、これを払拭する役割も担えるのではと感じています。

国もITツールの導入を推進しています。IT導入補助金という制度もあり、eトレも対象となっています。ぜひ国から補助制度を積極的に取り入れ、ITが人の代わりとなれるところは変えてほしいですね。

昨年度、学習塾業界ではIT導入補助金の審査を通過した数が少なかったようですが、しつかり補助を受けられるよう、私どもも動いていきたいと考えております。たくさんの学習塾がツールの導入で労務の軽減を実現し、本来の目的である「学力を上げる」ことに照準を絞れる、そういう流れができるくるといなと思っています。

昨年度、学習塾業界ではIT導入補助金の審査を通過した数が少なかったようですが、しつかり補助を受けられるよう、私どもも動いていきたいと考えております。たくさんの学習塾がツールの導入で労務の軽減を実現し、本来の目的である「学力を上げる」ことに照準を絞れる、そういう流れができるくるといなっています。

月にリリースしました。オンライン指導はもちろん、家庭学習を強化できる、この時代にぴったりのツールです。このeトレLinkですが、リリース直後から反響がかなり大きく、あちこちの学習塾さまから「詳しい話を聞きたい」といつたお声が上がっています。また、すでに使いの先生方もたくさんいらっしゃいます。学習塾の新たな価値として、「効果的な家庭学習」の提供をeトレLinkで実現していただきたいです。

理想は通塾で十分な演習量を確保することですが、学習塾に通う時間は限られています。頼みの綱の宿題が効率的ではない、さらにはやつてこないなどということが、少なからずあると思います。このeトレLinkの活用で、そういうたお悩みも解決できると確信しています。

**鎌田** 教室のeトレとeトレLinkは完全に連携していますので、教室で行ったeトレ演習の復習をeトレLinkに自動配信できます。また、家庭で学習した内容や成績が教室のeトレで手に取れることがあります。もちろんeトレLinkには、生徒が楽しく学習を進めることができる機能を用意しています。ですが学習効果を上げることだと思います。言い換えると先生が状況を把握できている中で、家庭学習を



教育開発出版株式会社  
鎌田 勝行 第一営業部部長

1990年教育開発出版株式会社入社。  
福岡営業所など数々の責任者を歴任後、2017年第一営業部部長に就任。  
現在は東日本エリア統括兼eトレ担当として販売戦略を一手に担う。



**佐々木**ここから少し話は変わりますが、コンセプトのもと『eトレLink』を3

満を持して3月にリリース  
『eトレLink』  
先生主導の効果的な「家庭学習」の実現へ

**鎌田** 話を戻しますが、この超少子化時代に学習塾業界が発展し続けるには、生徒単価アップに加えて、人件費や労務を効率的かつ効果的に減らすことが大事だと考えています。

eトレであれば、先生方の労務や経費を減らすことができます。例えば労務面ですと、教材作成やテスト作成の手間が省けます。また経費面で言えば、人件費の削減が可能です。

eトレをご活用のとある学習塾さまでは、ご近所の元気な主婦にチューターを

**佐々木**家庭の時間を有効に使う術を身に付けた生徒は、必ず学力が向上すると思います。ぜひeトレLinkの活用をご検討いただければ幸いです。また、この家庭学習を学習塾の新たな付加価値として、対価を設定してください。先生主導の家庭学習で、先生からフォローやフィードバックも兼ね備えたものであれば、保護者の方は間違いなく対価を払うと考えます。かつ、宿題の手配やファイドバックといった、先生方のちょっと煩

**佐々木**家庭の時間を有効に使う術を身に付けた生徒は、必ず学力が向上すると思います。ぜひeトレLinkの活用をご検討いただければ幸いです。また、この家庭学習を学習塾の新たな付加価値として、対価を設定してください。先生主導の家庭学習で、先生からフォローやフィードバックも兼ね備えたものであれば、保護者の方は間違いなく対価を払うと考えます。かつ、宿題の手配やファイドバックといった、先生方のちょっと煩

雑な業務が軽減でき「一石二鳥」です。

最初の話に戻りますが、先生方にはぜひ労力は最小限に、しかし学習効果は最大限で、学習塾を経営していただきたいです。

この夏に、eトレをお試しいただける「夏パック」というキャンペーんを実施します。通常は年間契約のところ、約2か月という短期間お試しいただけ、料金は1か月分だけというお得なキャンペーんです。併せて、今回は特別に夏パック期間内に使えるeトレLinkのアカウントを無料で進呈いたします！この絶好の機会に、教室でのeトレ演習と家庭でのeトレLinkで、学習効果や労力の軽減を実感してください。

また、4月より「Studyplus for School」との連携もスタートしました。eトレと併用することで、生徒のモチベーションを上げるためにタッチポイントを、対面以外でも創ることができます。今の時代の子どもたちは我々が考える以上に、対面以外のコミュニケーション能力が高いと思います。それは言い換えると、そこから受けれる影響も大きいということです。もちろん対面でのコミュニケーションは言うまでもなく重要ですが。ぜひ、この連携も積極的にご利用いただければ幸いです。

**鎌田)** 少子化に伴い、教育業界や学習塾業界は衰退の道をたどるという悲観的な



エルソフト株式会社  
佐々木 順一 専務取締役

2006年、エルソフト株式会社入社。  
入社後まもなくカスタマーサポートセンターの責任者を務めた後、営業として全国の学習塾を訪問する日々を送る。その経験を元に、運用面・機能面からeトレ活用をデザイン。  
2020年、専務取締役就任。



## eトレの生みの親が語る

### イートレ eトレの心 5

# 素晴らしい学習塾で

意見もありますが、私は全くそう思いません。教育というのは、どんな時代でも生きる上で一番重要なことだと考えています。今後の世の中でも、その価値観は変わることがない。何より、親が子どもに良い教育を受けさせてあげたい、そういう心は決して変わらないと思ってい

ます。提供する教育、そこから創出する価値は、時代に合わせて変化していくでしょう。しかし、根幹の価値観が変わらないのであれば、教育業界や学習塾業界は、今後も形をえながら、在り続けると思います。我々も、時代の流れを敏感に捉え、時代のニーズに合ったものを先生方に提供できるよう、これからも頑張っていく所存です。

A LTとして日本の学校に来ている外国人の先生からよく言われます。

「日本人の子どもたちはどつても可愛い。小学校の1、2年生はキューート。だけど、学年が上がっていくにしたがってシャイで消極的になっていく。どうしてですか？」

確かに、幼少期の活発さやナイーブな性質は学年を重ねることに失われていく。あんなに活発だったクラスが、おとなしくなった声を出して読むときの元気のなさ。いくら大きな声で！と声を掛けても活力は復活しきれない。そういう風景を外国人は不思議がる。

そのことの分析はまたの機会に譲るとして、小学校の高学年になつても、中学生や高校生になつても、生き生きとしている子どもたちがいる学習塾、そこの先生方をご紹介したい。私が全国の学習塾や私立高校にお伺いしてeトレを説明して回っていた頃の話だ。

人口10万人位の町で個人塾を長年開いていらっしゃる佐々木（仮名）先生。中年の女性で物腰柔らか、生徒からだけではなく誰からも好かれ、しかも頼もしい。小うるさいことを言わないから、生徒たちは先生たちがそういうシステムに組み込まれたのは、近代の学校制度ができるから。以前は、仕事をしている親の下で手伝いに汗を流し、親戚や近所の子どもたちと遊んでいた。現在の学校制度は、社会が要請する人間を大量に送り出すには効率的だが、子どもにとってはとても息苦しい環境ではないか。学習塾がその延長上にあってはなら

の下で安心して生地を見せられる。先生は生徒の何気ない話や相談事に笑顔で耳を傾け、それを否定したり説教したりすることはない。子どもたちは活発で幸せそうに見える。学習塾が心地よい居場所となり、

グッド「ミニユーニティを先生を中心に創つていきたがつてシャイで消極的になつていて、それを否定したり説教したりすることはない。子どもたちは活発で幸せそうに見える。学習塾が心地よい居場所となり、

ない。

塾運営の背景にそういう考え方があると聞いて、私は目を見張った。服装から廊下の歩き方まで細かな規則で縛られ、競争と選別の枠組みの中で生きることを余儀なくされている子どもたちに、自由闊達さを期待するのは無理かもしれない。せめて学習塾では、子どもたちにほつとす場を用意してあげたい。理想的な場所を目指している。難しく言えば、その場限りでやる時間と空間でありたいという願いがある。

小学生から高校生までの生徒に、自分で

教えるのは英語だけ。英語教室としてやつてきたが、eトレを導入して全教科をやる

ようになつた。英語以外はeトレ任せ。教

わりたいところは、友達や年長の生徒に対応してもらうとのこと。

そうすると、自分が教わる立場で教科内容を学ぶ時以上の学習効果があがる。子どもが理解できるように教えるということ

は、同時に自分の認識を肥やすことになる

そうだ。確かに自分のあやふやさを正し、

知識の幅と深さを身に付けるのに格好な方法だと思った。が、その効果はそれだけで

はなかつた。

佐々木先生の学習塾には、先に触れたA LTの先生が感じる危惧はあまり感じられない。素晴らしい場所であり、生き生きとしている生徒たちが印象的だ。eトレを導入してから生徒数が増えてはいるが、そんなことは先生の自慢ではない。

では、eトレはこの塾の「売り」ではないのか。その通り、塾イコール先生であ

り、佐々木先生の魅力が生徒を惹き付けて

いる。eトレはツールとして先生の指導に役立っているだけの存在に過ぎない。先生

や生徒から「eトレはとても便利」と、お

褒めの言葉を頂戴しているが、少しでも工

クセレントな学習塾のお役に立てているこ

とが誇らしいと思う。佐々木先生について

はもっと書きたいことがあるが、それは

またの機会に。（続く）



猪野 一二三男

塾経営コンサルタント  
大手進学塾で24年間勤務、役員として活躍。その後、独立してエルソフト株式会社を立ち上げ、eトレを開発、販売を開始する。



が中心になつて作成していますよ。  
eトレ演習企画で受講者増を目指す  
その結果、志望校合格へ

**Q) eトレを運用する上で今後の抱負を教えてください。**

**三好)** eトレの受講者を今まで以上に増やしていきたいです。eトレを受講する生徒を増やすために、短期でのeトレ演習企画を検討しています。例えば、「定期テスト強化月間」や「苦手教科克服月間」など月単位でのeトレ演習コースを設置し、eトレの効果を実感してもらいます。そこから継続して、通年での受講につなげたいです。eトレを使った演習は非常に効果的だと考えているので、より多くの生徒に受講してもらいたいです。その結果、志望校合格を勝ち取つてもらえたならうれしいですね。



▲eトレ演習風景。皆、黙々と取り組んでいます

# チユーターの方にも お話を伺いました!



佐藤 快音さん



渡辺 竜成さん



徹底もできています。もちろん、初回のガイダンスの際にやり方を生徒に伝えていましたが、下級生は上級生を見て真似していくようになります。クオードのeトレ演習クラスは、小学生も中学生と一緒に演習を行っています。eトレ初心者の小学生でも中学生の先輩を見て取り組み方を学んでいくので、eトレが脈々と受け継がれていますね。勉強する中で礼儀やマナーも自然と身に付けていくので、こちらも気持ちが良いです。これも、学年混在で演習できるeトレのおかげだと思います。

は選ばないようにしています。  
今まで一番記憶に残っている企画は、「eトレイン」という企画です。eトレ演習クラスごとのチーム対抗で、講習期間の内に日本一周することをゴールとしたすごく形式のイベントでした。期間中は大きく日本地図の掲示も行い、各チームの進捗が毎日分かるようしていました。個人で進めるのではなくチームで進めるので、クラスごとの一体感がありました。生徒もかなり盛り上がり、企画は大成功でした。

**佐藤)** 演習中の生徒の様子をしつかり見るようにしています。難しい単元を選んでしまい、なかなか先に進めない生徒もいます。その時は、プリントが終わっていなくとも声を掛け、積極的にコミュニケーションを取るようになります。

eトレ演習が始まる前に生徒が集まってくれるので、他愛のない話で盛り上がりがります。「これからeトレを始めます、お願ひします」の掛け声を合図に演習をスタートしますが、その瞬間から教室内は静かな空間になります。演習中はみんな集中して、どんどん問題演習を進めていきます。eトレ演習は時間が限られているので、運営する上でメリハリを付けることを重要視しています。

**佐藤)** 演習中の生徒の様子をしつかり見るようにしています。難しい単元を選んでしまい、なかなか先に進めない生徒もいます。その時は、プリントが終わっていなくとも声を掛け、別の単元を選んだり、より取り組みやすい入門編の問題に変更したりして、より多くのプリントを解いてもらえるように意識しています。一問のミスで落ち込んでしまう子には「丈夫だよ」と励ましてあげたり、逆に受験生で、ケアレスミスしてしまったりする子には少し厳めしく注意したりと、生徒によって声掛けを使い分けています。

また、クオードで行っている単元テストの前などは、生徒同士が同じ範囲を選ぶことが多いので、そのようなときは競わせるなどして積極的に盛り上げています。

私自身もeトレをやっていたので、その経験を活かすことができています。私は、受験前に理社の点数が伸び悩んでいてeトレを始めましたが、正答率が良くなく悩んでいました。

そんな時にチユーターの方が明るく声掛けをしてくれて、とても励まされました。自分がやつてもうれしかったことを今度は生徒にするようにしています。

**チユーターによるeトレ演習企画で、楽しく学習できる仕組みづくりを**  
**考へているそうですね。**

思つて作成しています。毎年、合格掲示とeトレマークのシールを貼る作業はチユーターが行っています。志望校に合格した生徒にシールを貼れるというのはうれしいですし、その割合が多いとeトレでの勉強が合格に活きていたのかなと感じます。

**渡辺)** クオードに楽しく通つてもらいたいと考へているそうですね。

チユーターはラーニングプリントとステッププリントの問題のみを渡し、演習スタートといふ流れです。プリントができたら提出してもらい、チユーターが丸付けを行っています。

引き続き、より一層eトレをご活用いただければ幸いです。今後ますますのご発展を祈念しております。

渡辺) eトレ演習の前後は、生徒と雑談をして



卒業生のチユーターが主体となつてeトレ演習を運営しているクオード。普段の授業や企画などを通して、日々、生徒が楽しくモチベーション高く学習できる工夫をされていました。生徒が主体的に学習を進めることができるのも、先生やチユーターの方々の努力の賜だと感じました。

引き続き、より一層eトレをご活用いたただければ幸いです。今後ますますのご発展を祈念しております。

**Q) eトレ演習の具体的な流れを教えてください。**

**佐藤)** まずは生徒が単元リストから取り組みたい単元を選び、チユーターに申告します。その際、eトレ以外の授業や、学校で何をやっているのか聞くようにしています。今日のプリントは何のためにやつているのかといった情報報を生徒から聞くことで、より意味のある演習が行えています。

チユーターはラーニングプリントとステッププリントの問題のみを渡し、演習スタートといふ流れです。プリントができたら提出してもらい、チユーターが丸付けを行っています。

渡辺) eトレ演習の前後は、生徒と雑談をして

**生徒とのコミュニケーションを重視し、メリハリのついたeトレ演習を実現**



**卒塾生のチユーターによる運営、経験を活かし充実した生徒とのコミュニケーションを**

**Q) eトレ演習を運営する上で意識していることはありますか。**

**渡辺)** 生徒の気持ちをしつかり引き出すようにしています。こちらからやるべき単元を提案することもありますが、生徒の意志を尊重することを意識しています。大人しい生徒だとなかなか自分の意見を言えないこともあるので、こちらから質問して導くようになります。また、一番大事なことはクオードに来てもらうこと、eトレを継続して続けてもらうべき単元を提案しているので、チユーターを好きになつてもらうことで、それが実現できたらと考えています。

そのため、生徒の特徴をしつかり把握した上でコミュニケーションを取り、適切な学習ができるよう心掛けています。

クオードでは、全チユーターが生徒とプリントのやりとりをするときに、適切な声掛けをすることはできます。生徒も「お願いします」と言つてプリントを提出するといったルールの

**Q) eトレの企画もチユーターが考へているそうですね。**

チユーターの中でも企画チームを結成し、そのメンバー間でアイデアを出し合い、概要を作成します。基本的には季節に合ったテーマで考えることが多いです。例えば、オリンピックがある年だったら国名を活用するというような形です。生徒が興味をもつて楽しんでもらえるように、なるべく堅苦しくなく、同じようなテーマ

# 最大限の効果を出す夏に

## 中学生にはこう使う！夏の活用提案

夏期講習でやらせたい内容はたくさんあると思いますが、その分先生の指導負担や人件費が増えます。そこでeトレ&eトレ Linkを活用した2つのコースを組み合わせ、最大限の学習効果を出せるニュータイプの夏期講習をご提案します！

### ①先生の授業+eトレ自立型学習コース

先生の指導が必要な単元については、夏期テキストで授業を行います。その後テキストに対応したカリキュラムを活用して、eトレ演習授業で定着を図りましょう。宿題の代わりにeトレ演習を行うことで、宿題を確認する手間が省けます。

### ②eトレLinkを使った家庭学習コース

自分で進められる単元や前学年の復習、暗記科目などは、eトレ Linkを活用して、家庭で取り組ませましょう。家庭学習と言っても、eトレ Linkでの学習は教室のeトレでしっかり確認。フォローや、状況に合わせて別のカリキュラムを配信するなど自由自在です。

教室では

一斉指導  
(夏期テキスト)

&amp;

夏期テキスト対応  
テンプレートで簡単に  
eトレ個別演習

+

家庭では

家庭学習用カリキュラムを  
プレゼント  
eトレ Link

**夏パック**  
お申し込みの方限定！

**無料** 【夏期テキストに対応】  
学習計画カリキュラム

**無料** eトレLinkを  
無料で利用可能

eトレLinkでの  
さらに家庭学習用  
カリキュラムも！

### 中学3年生

授業+eトレ演習を中心に、  
暗記項目などはeトレLinkの家庭学習で

全科目について①で対応します。

高校受験までの限られた時間を最大限に活用するため、基本的な内容や暗記項目については②で反復演習させましょう。

#### ①一斉指導+eトレ自立型学習コース例

日程	英数国(24コマ)	7/26~30、8/2~6、8/10~12、 8/17~20、8/23~27、8/30~31
	理社(16コマ)	7/26~30、8/2~6、8/10~12、 8/17~19
時間割 (一斉指導50分 +eトレ演習50分)	英語	10:00 ~ 11:50
	数学	13:00 ~ 14:50
	国語	15:00 ~ 16:50
	理科	17:00 ~ 18:50
	社会	19:00 ~ 20:50



#### ②家庭学習コース例

日程	7/26~8/31	
学習単元例	英語	英単語、英熟語
	数学	基本計算
	国語	漢字・語句、言葉の知識
	理科	生物・地学
	社会	地理・歴史



#### ■料金例

料金(税込)	①一斉指導+eトレ自立型学習コース + ②家庭学習コース	85,800円
	①一斉指導+eトレ自立型学習コース のみ	73,700円

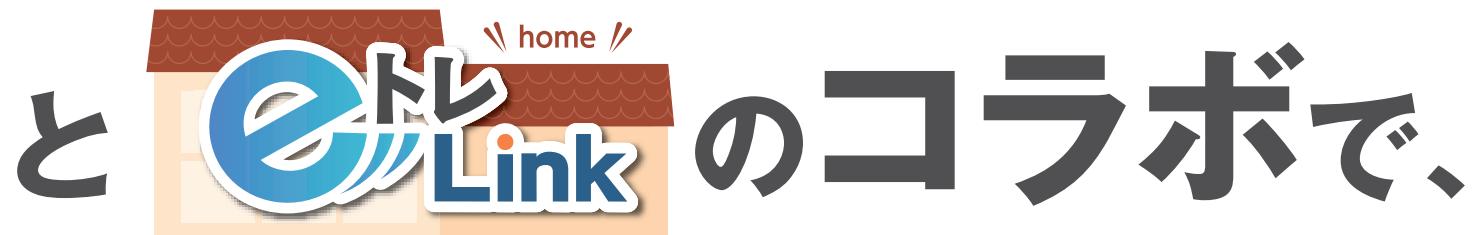


### eトレで反復学習し苦手科目を克服。 勉強への自信に！

通知表がオール3で、特に理科と社会が苦手だった中3の生徒が昨年入塾しました。まずは英語と数学をeトレでがっちり演習して、夏休みからは苦手な理科と社会の演習を増やしていました。徐々に模試でも平均点以上取れるようになり、今年の春には見事志望校に合格しています。eトレなら演習量の確保はもちろん、一人ひとりに合わせて合格ラインを調整したりプリントの使い方を変えたりできるので、「個を見る指導」も行いやすくとても助かっています。「これだけできるんだ！」と自信を与えるのが、eトレの最大の魅力だと実感しています。

詳しい  
取材内容や動画は  
こちらから





## 小学生にはこう使う！夏の活用提案

中学入試を目指す生徒以外は、なかなか目標を持ちづらい夏。そこで、eトレを使った「腕試し夏期講習」をご提案します。ゲーム感覚で取り組める昇級式の学習計画カリキュラムをご用意しました。小4からの算数・国語に対応しています。学習を進めるごとに昇級する「腕試し夏期講習」、夏休み中に何級まで進めるか、周りの子たちと競い合わせながら、楽しく夏期講習を盛り上げていきましょう。そしてこの夏で、学習習慣を身に付けさせてください。



### ■目指せ1級！ 夏期講習腕試しコース(小4~6)

日程	7/26~8/20	
時間割(50分)	① 9:30 ~ 10:20	② 10:30 ~ 11:20
	③ 13:00 ~ 13:50	④ 14:00 ~ 14:50
	⑤ 15:00 ~ 15:50	⑥ 16:00 ~ 16:50
科目	算数・国語	
料金(税込)	6コマ	6,600円
	10コマ	9,900円
	16コマ	14,080円
	24コマ	19,800円

『夏パック』  
お申し込みの方限定！

無料 【昇級式】  
学習計画テンプレート

小学生用の「腕試し夏期講習」に使える！

無料 eトレLinkを  
無料で利用可能

さらに 昇級式ポイントカード  
プレゼント！



コミュニティ英会話  
(静岡県富士市)  
荻 和美 先生

### eトレ+ポイントカードで、 小学生が楽しく学べる環境づくりに成功！

英会話教室に他教科をフォローできるeトレ演習コースを導入し、小学高学年からの退会者を大幅に減らすことに成功しました！小学生を飽きさせず楽しく学習させるため、ポイントカードをスゴロクにして運用しています。毎月生徒ごとと教室全体の目標を決め、目標達成度に応じて色違いのシールを貼りマスを進めます。それを教室に掲示することで生徒同士を競争させ、学習の後押しにしています。他にもeトレの判定画面を変更したり時間内で学習する科目を変えたりと、飽きないよう工夫をして楽しく学習を継続できるよう心掛けています。

詳しい  
取材内容や動画は  
こちらから



## 高校生にはこう使う！夏の活用提案

大学入試に向けて必要な学習量をしっかりと確保し、生徒の自信になる夏期講習を実施しましょう。そこで、eトレでの教室指導とeトレLinkでの家庭学習を組み合わせた、総合指導をご提案します。

### 高校3年生

受験を控える高3生にとっては勝負の夏です。eトレで生徒の志望校に合わせた学習を実現しましょう。

教室ではeトレで苦手科目の演習を徹底的に行い、不明点は随時フォローしてください。得意科目の復習や実践的な問題演習はeトレLinkを活用し、どんどん進めさせましょう。

### 高校1・2年生

高1・2生は大学入試に向けて基礎の徹底を図りましょう。

基礎シリーズに収録された解説映像は、もちろんeトレLinkでも視聴可能！指導を行う前にまず解説映像を確認させてください。受験に向けて自分で学ぶ姿勢が身に付きます。

\ 苦手科目は教室でフォロー /  
eトレ

+ 得意科目は家で伸ばす /  
eトレ Link

大学入学共通テストに向けた  
対策問題を各科目にご用意

### ■eトレ自立型学習コース例

日程	7/26~8/27	
時間割(90分)	① 10:00 ~ 11:30	② 13:00 ~ 14:30
	③ 14:40 ~ 16:10	④ 16:20 ~ 17:50
	⑤ 18:00 ~ 19:30	⑥ 19:40 ~ 21:10
料金(税込)	5コマ	8,250円
	10コマ	15,400円
	20コマ	28,600円
	30コマ	41,250円

### ■家庭学習コース例

日程	7/26~8/31	
学習カリキュラム例	高1	英語・数学／基礎単元
	高2	文系・理系／基礎単元
	高3	暗記科目・共通テスト対策
料金(税込)	高1	8,800円
	高2	8,800円
	高3	10,450円

詳しい  
取材内容や動画は  
こちらから



### 日々eトレ演習の実践で、 都内有名私大や医学部への合格者を多数輩出

週6回、1日最大180分のeトレ演習トレーニングで、徹底的にアウトプットするようにしています。授業で行ったことをeトレで繰り返し復習させることが学力定着の秘訣です。ラーニングプリントを読みながら自力で進めていくのが良いですよね。eトレに取り組む生徒は4か月で偏差値が平均10ほど上がっていますし、最大25アップした生徒も。具体的な実績としては、偏差値50～55の公立高校の生徒が早稲田や慶應などの私大に10人合格し、医学部に合格した生徒もいます。繰り返し復習することで学力が定着して、合格を勝ち取ることができました。



横浜予備校  
(神奈川県横浜市)  
佐藤 徹 代表

# 教室指導と家庭学習の両輪で、確実に成果の出る夏に

## eトレ 夏パックのご案内

eトレを1か月分の料金でお得に使える  
初期費用も無料のスペシャルパッケージ

『さらにこの夏限り//  
eトレLinkを無料でご提供!』

なんと  
eトレに登録した  
人数分使えます!

\*生徒登録していないとご利用いただけません

発売開始から大好評!  
【eトレLinkとは】

生徒が家のパソコンやタブレット、スマートフォンなどからログインし、eトレプリントを取り組めるアプリケーションです

◎ご利用期間: 7月10日(土)~8月31日(火)



動画でも分かる!

今回の夏パックをより効果的に  
活用する方法を大公開!



詳しくは  
こちら!

夏パック  
お申し込みの方限定!

**無料** 夏期講習用の  
学習カリキュラム 事前の準備要らず  
すぐに夏期講習を  
スタートできる!

**無料** 講習用カリキュラムを  
120%使いこなすための  
「カリキュラム活用法」冊子

### 教室指導はeトレで

教室に先生1人、パソコンとプリンターが1台ずつあれば、学年・科目混在の10人ほどの生徒の同時演習を実施できます。eトレにはレベル別に膨大なデータベースを収録しているので、個別対応も簡単です。

- 18万ページ100万題の問題プリントが、学力定着を強力にサポート
- 板書同様の解説プリントや、スマートステップの問題プリントが自立型学習に最適



先生の指導が必要な単元は  
夏期テキストを使った一斉指導  
+  
eトレ自立型学習

夏期テキストに対応したeトレの  
学習カリキュラムで定着!

### 家庭学習はeトレLinkで

eトレLinkは教室のeトレと完全に連携。教室でのeトレ演習の復習や、カリキュラムを自動で配信できます。教室と家庭での学習を総合的にサポートする、新しい指導のカタチを実現します。

- 家庭学習用のカリキュラムも簡単配信、先生主導の家庭学習を実施
- 合否判定もしっかり出るのでゲーム感覚で楽しく集中して取り組める



教室指導の復習や弱点科目の補強は  
教室でのeトレ自立型学習  
or  
eトレLinkでの家庭学習

家で学習できる単元は  
eトレLinkでの家庭学習

### eトレ料金表

\*価格はすべて税込み価格です。

#### eトレsa

\*プラスユニットのみをご利用の場合は料金が異なります。お電話でお問い合わせください。  
※英検®は、公益財団法人日本英語検定協会の登録商標です。このコンテンツは、公益財団法人日本英語検定協会の承認や推奨、その他の検討を受けたものではありません。

問題データ	登録生徒限定コース (生徒数25名まで)	標準コース (登録無制限)
1ユニット(小・中・高より1種類)	27,500円	41,800円
2ユニット(小・中・高より2種類)	33,000円	49,500円
3ユニット(小・中・高すべて)	38,500円	57,200円

プラスユニット	登録生徒限定コース (生徒数25名まで)	標準コース (登録無制限)
英検®対策(5~2級)	各3,190円	各4,510円
漢検対策(7~2級)		
数検特訓(5~3級)		
eジャッジ		8,030円

eトレを詳しく知りたい方は、  
こちらもチェック!

お申し込みや詳細は  
ホームページから



【教室にお伺いもできます!】



オンラインでの  
デモンストレーション  
eトレsaやeトレLinkの  
画面を実際に見せしながら  
ご紹介します。

【パソコンでもスマホでも見れます!】



eトレ  
シミュレーター

eトレの基本操作はもちろん、eトレを使った授業の様子などご体験いただけます。

■eトレに関するご相談やお問い合わせは  
お近くの教育開発出版(株)各営業所、またはeサポートまで。

エルソフト eサポート

電話 050-3822-5800  
メール info@e-tj.net

塾経営者の皆様へ耳寄り情報

eトレ Times 2021 初夏号

発行人 教育開発出版株式会社

〒168-0073 東京都杉並区下高井戸1-39-12  
Tel.03-3304-5291 Fax.03-3304-8791



導入実績  
全国7,000教室  
さらに拡大する



教育開発出版 株式会社  
KYO-KAI www.kyo-kai.co.jp

本社 〒168-0073 東京都杉並区下高井戸1-39-12 Tel.03(3304)5291

東京 営業 所	〒168-0073 東京都杉並区下高井戸1-39-12	03-3304-5321
千葉 営業 所	〒273-0012 千葉県船橋市浜町2-1-1 ららぽーと三井ビル8F 816号室	047-437-1571
埼玉 北関東営業所	〒336-0022 埼玉県さいたま市南区白幡3-6-7 シャトレーゼ武藏浦和2F	048-839-1571
横浜 営業 所	〒224-0003 神奈川県横浜市都筑区中川中央1-28-11 平本ビル5F	045-914-3819
札幌 営業 所	〒065-0020 北海道札幌市東区北20条東17-2-26 ハイツ元町101	011-790-8390
仙台 営業 所	〒982-0031 宮城県仙台市太白区泉崎1-3-11 菅原公園パークマンション104	022-307-1640
湘南 営業 所	〒247-0009 神奈川県横浜市栄区銀時ヶ谷2-33-1	045-893-4891
静岡 営業 所	〒426-0041 静岡県藤枝市高柳3-1-3 シャルム平井1F	054-636-6123
名古屋 営業 所	〒453-0014 愛知県名古屋市中村区則武1-19-13 K'Sビル3F	052-452-9901
関西 支社	〒567-0888 大阪府茨木市駅前3-2-2 晴永ビル2F	072-604-8800
広島 営業 所	〒733-0834 広島県広島市西区草津新町1-3-19	082-501-3553
四国 営業 所	〒790-0044 愛媛県松山市余戸5-11-25	089-974-1629
福岡 営業 所	〒812-0018 福岡県福岡市博多区住吉4-3-2 博多エイトビル6F	092-441-4621
沖縄 営業 所	〒901-0312 沖縄県糸満市北波平4F	098-992-0522